



PROGRAMME

Semestre I

- Gestion Commerciale
- Marketing des points de vente
- Gestion des stocks
- Gestion des rayons
- Logistique
- Gestion des achats

Semestre II

- Management de la qualité
- Gestion de la relation client
- Négociation
- PFE

RESPONSABLE DE LA FORMATION
Pr. Youssef MOUFLI

Licence d'Université *Techniques de Vente et distribution*

☒ OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation continue Techniques de Vente et Distribution 'adresse aux professionnels souhaitant renforcer leurs compétences et d'appréhender le poste de manager opérationnel et d'élargir leur vision de l'entreprise en développant des attitudes à l'analyse et prise de décision.

☒ DEBOUCHES

- ✓ Manager opérationnel ;
- ✓ Manager de rayon et vendeur ;
- ✓ Cadre commercial ;
- ✓ Chargé de clientèle professionnelle ;
- ✓ Assistant Directeur Commercial
- ✓ Masters : Ingénierie Commerciale et Marketing, Management stratégique et communication...

☒ CONDITIONS D'ACCES

Bac +2 (DEUG, BTS, DUT, DTS) ou d'un diplôme reconnu équivalent

☒ DATE A RETENIR

Date limite de dépôt des dossiers : 15 Septembre 2018