



Licence Professionnelle : **COMMERCE INTERNATIONAL**

Objectifs de la formation

Les titulaires de cette licence seront capables d'accompagner les entreprises dans la gestion des opérations commerciales, administratives et logistiques en provenance ou à destination de l'étranger.

La parfaite maîtrise d'au moins deux langues, dont l'anglais, ainsi que les compétences acquises en commerce, gestion, logistique et transport leur permettront de participer activement au développement des échanges internationaux.

Les commerciaux issus de cette formation seront directement opérationnels et capables de prendre en charge différentes missions dans les services commerciaux d'entreprises exportatrices.

En autonomie ou au sein d'une équipe, ils seront capables

- de mener des opérations de prospection, de représentation et de vente à l'étranger,
- de développer et d'entretenir un portefeuille de clients
- d'assurer le suivi administratif des opérations internationales,
- de mener des négociations commerciales en langues étrangères

Conditions d'admission

Diplômes requis : BAC toutes séries scientifiques et techniques

Pré-requis pédagogiques spécifiques :

Une bonne capacité de communication orale et écrite : Français

Anglais : Pre_intermediate level

Débouchés de la formation

Toutes les entreprises qui agissent au-delà des frontières nationales pourront profiter des compétences spécifiques à cette formation, notamment du niveau de la maîtrise des langues étrangères.

Le secteur industriel (industrie automobile et ses filières, aéronautique etc.) ainsi que celui des services (hôtellerie, tourisme, foires, formations etc.) sont en permanence à la recherche de commerciaux sachant négocier et vendre en langues étrangères.

Dans le contexte de l'ouverture de nouveaux marchés dans le monde, de la création de vastes zones offshores et d'une intensification des communications et des transactions à l'échelle mondiale, la vente de produits et de services à l'étranger connaît une augmentation importante.

L'acquisition d'une double compétence (commerciale et linguistique) ne peut que renforcer l'attractivité de cette formation auprès des entreprises qui sont confrontées à une pénurie de personnel qualifié dans ce domaine.

La formation qualifie aux métiers suivants :

- Commercial Import/Export
- Responsable Service des Achats
- Assistant de commerce international
- Chargé de clientèle export
- Marketing manager
- Adjoint de responsable export

Modalités d'évaluation

Contrôle continu (Ecrit, oral, et exposé), Examen final, Rapports de stage et projet.

S5	S6
English for International Business Commerce International Relations Monétaires Internationales Législation Douanière Logistique Droit Commercial et des Sociétés	Techniques de Vente et Négociation (Enseigné en Anglais) E-Commerce Fiscalité Internationale Management Interculturel (Enseigné en Anglais) PFE